

23.03.2021г № JP-001/1074

**ПРИГЛАШЕНИЕ
НА УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРЕ**

№ JP-20-50038

Вниманию заинтересованных лиц

Уважаемые Господа,

Компания СП ООО «Jizzakh Petroleum»,
зарегистрированная по адресу: 100100, Республика
Узбекистан, г. Ташкент, ул. Нукус 50, приглашает Вас принять
участие в тендере по предмету:

**«Поставка программного обеспечения (согласно
Приложениям) для собственных нужд СП ООО «Jizzakh
Petroleum».**

Номер тендера: JP-20-50038

Количество лотов: 3 лота

Место публикации: www.jpetrol.uz.

Тип тендера: открытый, двухэтапный.

Срок подачи заявки на участие: 19.04.2021 (включительно).

Срок подачи тендерных предложений: 22.04.2021 (вкл-но).

Прием тендерного предложения: в электронном формате.

Вскрытие технического предложения (I-этап): 23.04.2021г.

Вскрытие коммерческого предложения: 28.04.2021г.

Тендерные торги (II-этап): 29.04.2021г.

1. Приоритетные условия:

1.1. Приоритетные условия к поставке:

1.2. Условия поставки: DAP, Инкотермс 2010.

1.3. Пункт назначения: Ташкент, Узбекистан

1.4. Предельный срок поставки: не более 20 дней на весь
объем Товара с момента подписания Договора.

1.5. Срок действия предложения: не менее 30 дней от даты
завершения приема тендерных предложений.

1.6. Условия оплаты:

1.7. 100% банковский платеж в течение 90 дней после
полной поставки Товара и подписания Акта приемки по
количеству.

**2. Критерии оценки Претендентов, допущенных к
тендерным торгам:**

- Техническое соответствие;
- Сроки поставки;
- Условия поставки;
- Условия оплаты;
- Наилучшая цена.

3. Заявка на участие в тендере (Заявка):

**INVITATION
TO PARTICIPATE IN TENDER**

№ JP-20-50038

To whom it may concern

Dear Sirs,

Company JV «Jizzakh Petroleum» LLC, with its
registered address at: str. Nukus 50, Tashkent, Republic
of Uzbekistan, 100100 invites you to participate tender on
a subject of:

**«Supply of software (according Appendixes) for own
need of JV «Jizzakh Petroleum» LLC ».**

Tender reference: JP-20-50038

Number of lots: 3 lots

Tender notice: www.jpetrol.uz.

Type of tender: open, two-stage.

Tender application deadline: 19.04.2021 (including).

Tender offer submission deadline: 22.04.2021 (incl.).

Receipt of tender offer: in e-format.

Technical offer opening (I-stage): 23.04.2021г.

Commercial offer opening: 28.04.2021.

Tenders (II-stage): 29.04.2021.

1. Priority conditions of supply:

1.1. Delivery terms: DAP, Incoterms 2010.

1.2. Point of destination: Ташкент, Uzbekistan

1.3. Deadline delivery date: within 20 days for total volume
of Goods from date of Contract signature.

1.4. Validity of offer: not less than 30 days from deadline of
receipt of tender offer.

1.5. Payment terms:

- 100% bank payment within 90 days from date of
delivery of full volume and signature of the
Report of Goods' acceptance by quantity.

2. Award criteria for Bidders, admitted to tender:

- Technical compliance;
- Delivery time;
- Delivery terms;
- Payment terms;
- Best price.

3. Tender application (Application):

- 3.1. Заявку в сроки, указанные выше, необходимо направить по эл. адресу: tender@jpetrol.com с указанием в теме письма номер тендера и краткое наименование претендента.
- 3.2. Заявка на участие в тендере предоставляется в электронном формате, заверенная подписью и печатью Претендента по форме указанной в Приложении 1.
- 3.3. Претендент несет ответственность за обеспечение поступления заявки в указанный срок.

4. Тендерное предложение (Предложение):

- 4.1. Предложение в сроки, указанные выше, необходимо направить в электронном формате, защищенным паролем по эл. адресу: tender@jpetrol.com с указанием в теме письма номер тендера и краткое наименование претендента.
- 4.2. Предложение предоставляется в электронном формате, согласно Инструкции претенденту.

5. Подписание договора:

- 5.1. Договор с победителем тендера будет заключен в течение 30 дней с даты направления соответствующего уведомления по результатам тендера.

6. Контактное лицо:

Шипилова Юлия – Начальник отдела тендерных процедур услуг
Тел: +998 78 150 00 57, вн.:180-26
Эл. почта: y.shipilova@jpetrol.com

7. Вложения:

7.1. Технические задания

- 3.1. Application before deadline mentioned above shall be provided to email: tender@jpetrol.com indicating in the title of email tender reference number and Bidder's short name.

- 3.2. Application shall be submitted in e-format, certified by the signature and seal of the Bidder in the form specified in Appendix 1.

- 3.3. Bidder is responsible for providence of the Application within the specified period.

4. Tender offer (Offer):

- 4.1. Offer shall be provided before deadline mentioned above in e-format, protected with password to email: tender@jpetrol.com indicating in the title of email tender reference number and Bidder's short name.

- 4.2. Tender offer shall be submitted in e-format, according to the Bidder instruction.

5. Contract signature:

- 5.1. Contract with successful Bidder will be concluded within 30 days from the date of notification of the results of tender.

6. The contact person:

Shipilova Yuliya – head of the department of tender procedures for services
Tel: +998 78 150 00 57, ext.:180-26
E-mail: y.shipilova@jpetrol.com

7. Attachment:

7.1. Technical tasks

Начальник отдела тендерных процедур услуг
Head of the department of tender procedures for services



Шипилова Ю.О.
Shipilova Yuliya

Начальник департамента тендерной деятельности
Head of Department of tender activities



Юнусов М. А.
Miraziz Yunusov

ИНСТРУКЦИЯ ПРЕТЕНДЕНТУ

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

- 1.1. Инструкция претенденту является составной частью тендерной документации.
- 1.2. Претендент несет все расходы, связанные с подготовкой и подачей своего тендерного предложения.
- 1.3. Департамент тендерной деятельности СП ООО «Jizzakh Petroleum» (далее – Организатор тендера) не отвечает и не несет обязательств по расходам, указанным в пункте 1.2., независимо от характера (формы) проведения тендера и его результатов.
- 1.4. Организатор тендера предоставляет претенденту настоящую Инструкцию и другую тендерную документацию, необходимую ему для подготовки тендерного предложения в соответствии с требованиями и условиями Заказчика, изложенными в тендерной документации.
- 1.5. Тендерное предложение претендента должно полностью отвечать требованиям тендерной документации. Тендерное предложение, не отвечающее требованиям тендерной документации, не допускается к тендеру.
- 1.6. Организатор тендера обязан до истечения срока подачи тендерного предложения на любой официальный запрос претендента. При этом копия ответа, имеющего общий для претендентов характер, направляется всем претендентам.
- 1.7. Организатор тендера, в том числе и по инициативе Заказчика, не позднее 3 (трех) рабочих дней до окончательного срока представления тендерного предложения может внести изменения в тендерную документацию и при необходимости продлить срок предоставления тендерных предложений, с соответствующим уведомлением всех претендентов по электронной почте/официальным уведомлением.
- 1.8. Организатор тендера, претендент могут осуществлять необходимое официальное общение с помощью электронной почты и других способов связи с последующим обязательным письменным подтверждением своих обращений в пределах сроков, указанных в тендерной документации.
- 1.9. Языком тендерного предложения претендента являются узбекский и русский языки (для резидентов) или русский и английский языки (для нерезидентов).
- 1.10. Тендерное предложение претендента должно состоять из трех частей:
 - Заявка на участие в тендере с пакетом предквалификационной документации;
 - Техническая часть тендерного предложения;
 - Коммерческая часть тендерного предложения.
- 1.11. Организатор тендера устанавливает для претендентов единый срок действия тендерного предложения, указанный в Приглашении на участие в тендере.
- 1.12. Претендент может изменить или отозвать тендерное предложение после его подачи при условии, что Организатор тендера получит письменное уведомление об изменении или отзыве до окончательного срока

BIDDER INSTRUCTION

GENERAL INFORMATION:

Bidder instruction is an integral part of the tender documentation.

Bidder bears all costs associated with the preparation and submission of his tender offer.

Department of tender activities of JV “Jizzakh Petroleum” LLC (hereinafter referred to as the Tendering authority) is not responsible and is not liable for the costs specified in paragraph 1.2., whatsoever of the tender and its results.

Tendering authority provides to a bidder these Instruction and other tender documentation necessary for him to prepare tender offer in accordance with the requirements and conditions of the Buyer.

Tender offer of the Bidder must fully meet the requirements tender documentation. If tender offer does not meet the requirements of the tender documentation such offer is not admitted to the tender.

Tendering authority is obliged before the expiration of the deadline for submitting a tender offer for any official request of the Bidder. In case if the answer has general behavior, such answer shall be sent to all Bidder.

Tendering authority and/or by Request of the Buyer, not later than 3 (three) business days before the deadline for the submission of the tender offer, may make changes to the tender documentation and, if necessary, extend the deadline for submitting tender offer, with appropriate notification of all Bidders by e-mail and/or official letter.

Tendering authority, the Bidder may carry out the necessary official communication via e-mail and other means of communication with the subsequent mandatory written confirmation of their applications within the period of time specified in the tender documents.

The language of the tender offer of the Bidder shall be Uzbek and Russian (for resident) or Russian and English (for non-resident).

Tender offer of the Bidder shall consist of three parts:

Tender application with prequalification documentation;

Technical part of the tender offer;

Commercial part of the tender offer.

Tendering authority establishes for the bidders a uniform period of validity of the tender proposal, specified in the Invitation to participate in the tender.

Bidder may change or withdraw a tender offer after it has been submitted, provided that the Tendering authority receives written notice of the change or withdrawal prior to

представления тендерных предложений. Тендерные предложения, поступившие по истечению указанного срока, не принимаются.

the deadline for submission of Bids. Bids received after the expiration of the specified period will not be accepted.

1.13. Организатор тендера имеет право обратиться к претенденту, а претендент принять обращение о продлении сроков действия тендерного предложения.

Tendering authority has the right to apply to the bidder, and the bidder to accept the request to extend the validity of the tender proposal.

2. ВИДЫ ТЕНДЕРОВ:

TYPE OF TENDERS:

2.1. По форме проведения – открытые и закрытые. В открытом тендере, может участвовать любой хозяйствующий субъект, в закрытом тендере – ограниченный круг хозяйствующих субъектов, приглашенных в установленном порядке.

Depending to the type of tender - open and closed. Any business entity can participate in an open tender, and a limited number of business entities invited in accordance with the established procedure can participate in a closed tender.

2.2. В зависимости от количества этапов проведения – одноэтапные и двухэтапные.

Depending on the number of stages of tender - one-stage and two-stage.

2.3. В зависимости от формата – в электронном или конвертном формате.

Depending on the format - in electronic or envelope format.

Вид тендера указывается в Приглашении на участие в тендере.

The type of tender is indicated in the Invitation to participate in tender.

3. ТРЕБОВАНИЯ К ПРЕТЕНДЕНТАМ:

BIDDER COMPLIANCE REQUIREMENTS:

3.1. К участию в тендере не допускаются претенденты:

Bidders are not permitted to participate, incase:

- 3.1.1.** признанные банкротом;
- 3.1.2.** находящиеся в процессе ликвидации, реорганизации;
- 3.1.3.** созданные менее чем за 12 (календарных) месяцев до даты объявления тендера;
- 3.1.4.** в отношении которых в течение 12 месяцев, предшествующих дате объявления тендера, в законную силу вступило соответствующее судебное решение, свидетельствующее о нарушении претендентом перед СП ООО «Jizzakh Petroleum» обязательств по каким-либо договорам;
- 3.1.5.** у которых наложен арест на акции или на такие активы, арест которых несет риск невыполнения обязательств по предмету тендера;
- 3.1.6.** по банковским счетам которых временно приостановлено движение по решению государственных органов/наличие картотеки;
- 3.1.7.** включенные в Единый Реестр недобросовестных исполнителей Республики Узбекистан;
- 3.1.8.** имеющие задолженности по уплате налогов и других обязательных платежей;
- 3.1.9.** не соответствующие требованиям СП ООО «Jizzakh Petroleum» в области промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды;
- 3.1.10.** получившие доступ к информации, обладание которой создает дискриминационные условия для других претендентов и является проявлением недобросовестной конкуренции;
- 3.1.11.** которые прямо или косвенно предлагают, дали, либо соглашаются дать работнику Организатора тендера или Заказчика, вознаграждение в любой форме, в целях оказания влияния на проведение процедуры тендера, принятия решения или иного действия в связи с проводимым тендером;
- 3.1.12.** предоставившие недостоверные документы;

declared bankrupt;
being in the process of liquidation, reorganization;
established less than 12 (calendar) months before the date of the announcement of the tender;
in respect of which, within 12 months preceding the date of the announcement of the tender, the relevant court decision came into force, indicating that the Bidder had violated obligations under any contracts to JV Jizzakh Petroleum LLC;

which have been seized on shares or on such assets, the seizure of which carries the risk of default on the subject of the tender;
on bank accounts of which the movement is temporarily suspended by the decision of state;

included in the Unified Register of unscrupulous executors of the Republic of Uzbekistan;
existing tax debt and other obligatory payments;

do not meet the requirements of JV Jizzakh Petroleum LLC with regard to industrial safety, labor and environment protection;
who received access to information, the possession of which creates discriminatory conditions for other participants of the tender and is a manifestation of unfair competition;
who directly or indirectly offer, gave, or agree to give to an employee of the Tendering authority or the Buyer, remuneration in any form, in order to influence the conduct of the tender procedure, make a decision or other action in connection with the ongoing tender;

those who submitted unreliable documents;

3.1.13. победители ранее проведенных тендеров, систематически (два и более раза) отказывающиеся от заключения договора и/или не исполнившие свои обязательства с СП ООО «Jizzakh Petroleum» на условиях тендерной документации и/или решения, принятого Тендерным комитетом СП ООО «Jizzakh Petroleum».

3.1.14. зависимые по отношению к работникам СП ООО «Jizzakh Petroleum», которые в силу своего должностного положения могут оказать прямое либо косвенное влияние на проведение тендера, результаты оценки тендерных предложений претендентов и выбор победителя тендера.

4. ПРАВА ОРГАНИЗАТОРА ТЕНДЕРА:

4.1. Организатор тендера обязуется соблюдать конфиденциальность информации, содержащейся в тендерном предложении претендента. Конфиденциальной признается и переписка по вопросам тендера.

4.2. Не допускать к тендеру любое из полученных тендерных предложений, в случае его несоответствия требованиям тендерной документации;

4.3. Отменить тендер на любой его стадии, в том числе и после выбора победителя тендера, но до момента заключения договора;

4.4. В целях проверки, заявленных претендентом в тендерном предложении сведений осуществлять необходимые запросы в соответствующие государственные и иные органы и организации, посещать предприятия, учреждения и производственные объекты претендента;

4.5. Не мотивировать перед претендентами любое принятое по тендеру решение.

5. ПОРЯДОК ПОДАЧИ ЗАЯВКИ НА УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРЕ:

5.1. Предоставление заявки на участие в тендере по форме согласно Приложению 1 с пакетом предквалификационной документации является обязательной, частью тендерного предложения и, при наличии требований Заказчика, «Квалификационная анкета претендента на соответствие требованиям промышленной безопасности, охраны труда и окружающей среды».

5.2. Периодичность предоставления предквалификационной документации – один раз в полугодие.

5.3. При предоставлении заявки на участие в тендере и пакета предквалификационной документации, общий размер электронного письма не должен превышать 10Мб.

Допускаются предоставления информации, размещенных на файлообменных или облачных серверах в сети «Интернет».

5.4. Электронная версия заявки на участие в тендере с пакетом предквалификационной документации должны быть направлены на электронный адрес tender@jpetrol.com, не позднее срока, указанного в Приглашении на участие в тендере.

winners of previously tenders who systematically (two or more times) refuse to conclude a Contract and / or fail to fulfill obligations with JV “Jizzakh Petroleum” LLC on the terms of tender documentation and / or a decision made by the Tender Committee of JV “Jizzakh Petroleum” LLC.

dependent in relation to the employees of JV “Jizzakh Petroleum” LLC, who, due to their official status, may have a direct or indirect impact on the holding of the tender, the results of the evaluation of the Bidders and the awarding of successful Bidder.

RIGHTS OF TENDERING AUTHORITY:

Tendering authority undertakes to respect the confidentiality of the information contained in the tender offer of the Bidder. Correspondence on tender issues is also recognized as confidential.

Not permit to the tender any of the received tender offers, if it does not meet the requirements of the tender documents;

Cancel the tender at any stage, even after awarding of the successful bidder, but before the conclusion of the contract;

In order to verify the information declared by the Bidder in the tender offer, make the necessary inquiries to the relevant state and other authorities and organizations, visit the enterprises, institutions and production facilities of the Bidder;

Not to motivate any decision made on the tender with Bidders.

PROCEDURE FOR SUBMITTING A TENDER APPLICATION:

Submission of a tender application in the form in accordance with Appendix 1 with a package of prequalification documentation is mandatory, part of the tender offer and, if required by the Customer, "Qualification questionnaire of the applicant for compliance with industrial safety, labor and environmental protection requirements."

The frequency of submission of prequalification documentation is once every six months.

When submitting a tender application and a package of prequalification documentation, the total size of the email should not exceed 10MB.

It is allowed to provide information located on file-sharing or cloud servers on the Internet.

An electronic version of tender application with a package of prequalification documents should be sent to the email address: tender@jpetrol.com, no later than the deadline specified in the Invitation to participate in tender.

5.5. Требования к содержанию предквалификационной документации:

- 5.5.1. Общая информация/презентация о претенденте (в виде *ppt или *pdf).
- 5.5.2. Учредительные документы и свидетельство о регистрации, заверенная печатью организации.
- 5.5.3. Гарантийное письмо от претендента, свидетельствующее, что претендент не находится в стадии реорганизации, ликвидации, банкротства.
- 5.5.4. Справка об отсутствии задолженности по уплате налогов и обязательных платежей, выданный уполномоченным органом.
- 5.5.5. Референс лист с подробным перечнем всех договоров за последние 3 (три) года, аналогичных по характеру и степени сложности предмету Тендера, заверенная печатью организации.
- 5.5.6. Информация об участии в судебных разбирательствах (репутация) по Форме В.
- 5.5.7. Справка о роли претендента по предмету тендера (является производителем, дилером, дистрибьютор, или представителем).
- 5.5.8. Дилерское соглашение, доверенность или официальное письмо от производителя, если претендент не является производителем.

Requirements for the content of prequalification documents:

- General information / presentation of Bidder (in * ppt or * pdf format).
- Constituent documents and certificate of registration, sealed by Bidder.
- Bidder's letter of guarantee, indicating that the Bidder is not in the stage of reorganization, liquidation, bankruptcy.
- Certificate of absence of tax arrears and obligatory payments issued by the authorized agency.
- Reference list with a detailed list of all contracts for the last 3 (three) years, similar in nature and degree of complexity to the subject of the Tender, sealed by Bidder.
- Litigation Information (Reputation) on Form C.
- Certificate, sealed by Bidder indicating role of the Bidder on the subject of the tender (is a manufacturer, dealer, distributor, or representative).
- Dealer agreement, power of attorney or official letter from the manufacturer, if Bidder is not a manufacturer.

5.6. Требования к оформлению и подачи заявки на участие в тендере:

- 5.6.1. Предоставляется в электронном виде путем направления сканированных документов. Сканирование документов необходимо производить в формате .pdf (в виде исключения допускается TIFF, GIFF) в альбомном или книжном формате с последующей проверкой содержимого файла на полноту и качество отсканированной информации.
- 5.6.2. Название файла должно точно отражать номер тендера и его содержимое. Файл необходимо именовать следующим образом:
«Номер тендера_PQD_краткое наименование организации_содержимое файла_часть_1.pdf»
Пример:
«JP-XX-XXXXX_PQD_наименование компании_Устав_часть1.pdf».
- 5.6.3. Архивирование файлов допускается в формате Microsoft Office RAR (в виде исключения допускается ZIP). Название архива устанавливается следующим образом:
«Номер тендера_PQD_краткое наименование организации_содержимое файла.rar»
Пример:
«JP-XX-XXXXX_PQD_наименование компании_Устав.rar», который при разархивации содержит:
«JP-XX-XXXXX_PQD_наименование компании_Устав_часть1.pdf»,
«JP-XX-XXXXX_PQD_наименование компании_Устав_часть2.pdf».

Requirements for preparation and submission of Tender application:

- Shall be provided in e-format by sending scanned documents.
- Documents must be scanned in .pdf format (as an exception, TIFF, GIFF is allowed) in landscape or book format, followed by checking the contents of the file for completeness and quality of the scanned information.
- File name must accurately reflect the tender number and its content. The file must be named as follows:
"Tender number_PQD_short name of Bidder_file content_part_1.pdf"
Example:
"JP-XX-XXXXX_PQD_Bidder's name_ Statute_part1.pdf".
- Archiving files is allowed in Microsoft Office RAR format (ZIP is allowed as an exception). The archive name is set as follows:
"Tender number_PQD_short name of Bidder_content of the file.rar"
Example:
"JP-XX-XXXXX_PQD_Bidder's name_ Statute.rar", which, when unzipped, contains:
"JP-XX-XXXXX_PQD_Bidder's name_ Statute_part1.pdf",
"JP-XX-XXXXX_PQD_Bidder's name_ Statute_part2.pdf".

6. ПОРЯДОК ПОДАЧИ ТЕНДЕРНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ (техническая часть и коммерческая часть):

- 6.1.** Тендерное предложение предоставляется в электронном формате или в конвертном формате, что будет указано в Приглашении на участие в тендере.
- 6.2.** При предоставлении тендерного предложения, общий размер электронного письма не должен превышать 10Мб. Допускаются предоставления информации, размещенных на файлообменных или облачных серверах в сети «Интернет».
- 6.3.** Тендерное предложение должно быть направлено не позднее срока, указанного в Приглашения на участие в тендере, по адресу:
- 6.3.1.** При конвертном формате: 100100, Республика Узбекистан, г. Ташкент, ул. Нукус 50.
- 6.3.2.** При электронном формате: на электронный адрес: tender@jpetrol.com.

6.4. Требования к содержанию тендерного предложения:

6.4.1. Тендерное предложение, техническая часть:

- 6.4.1.1.** Подробное техническое описание предлагаемого товара/ услуг/ работ, составленное в соответствии с нормативно технической документацией тендерной документации.
- 6.4.1.2.** Информация, подтверждающая опыт претендента в осуществлении поставок аналогичных предмету тендера Товаров/ работ/ услуг.
- 6.4.1.3.** Копии сертификата качества, сертификата соответствия, паспорта изделия и/или инструкции к применению.
- 6.4.1.4.** Календарный план (график) выполнения работ/ услуг/ срок поставки Товара.
- 6.4.1.5.** План реализации проекта с описанием предлагаемой программы, схемы организации, технологии (для тендеров по выполнению работ /оказанию услуг).
- 6.4.1.6.** Лицензий на право осуществления видов деятельности, соответствующих предмету тендера (в случае если в соответствии с действующим законодательством данный вид деятельности подлежит лицензированию); необходимых сертификатов на товар; разрешений соответствующих надзорных органов (при необходимости), свидетельств о допуске к необходимым видам работ, заверенные руководителем копии.
- 6.4.1.7.** Сведения о наличии служб контроля качества и их организационная структура.
- 6.4.1.8.** Сведения о наличии служб по технике безопасности и их организационная структура.
- 6.4.1.9.** Состав, количество (по основным видам) используемого оборудования, машин и механизмов, согласно требованиям Заказчика, с обязательным заполнением на каждую единицу оборудования, машину, механизм, согласно Форме А.

PROCEDURE FOR SUBMISSION OF TENDER OFFER (technical part and commercial part):

Tender offer shall be submitted in electronic format or in envelope format, which will be indicated in the Invitation to participate in tender.

When submitting a tender offer, the total size of the email should not exceed 10MB.

It is allowed to provide information located on file-sharing or cloud servers on the Internet.

Tender offer must be sent no later than the deadline specified in the Invitation to participate in tender to the address:

For envelope format: 100100, 50, Nukus str., Tashkent, Republic of Uzbekistan.

For electronic format: to the email address: tender@jpetrol.com.

Requirements for the content of the tender offer:

Tender proposal, technical part:

Detailed technical description of the offered goods / services / works, prepared in accordance with the standard process documentation of the tender documentation.

Information confirming the experience of the Bidder for supply of goods / works / services similar to the subject of the tender.

Copies of the quality certificate, certificate of conformity, product passport and / or instructions for use.

Timetable (schedule) of works / services / delivery time of the Goods.

Project implementation plan with a description of the proposed program, organization scheme, technology (for tenders for the performance of work / provision of services).

Licenses for the right to carry out activities corresponding to the subject of the tender (if, in accordance with the current legislation, this type of activity is subject to licensing); necessary certificates for the goods; permits of the relevant supervisory authorities (if necessary), certificates of admission to the necessary types of work, certified by the head of the copy.

Information about the availability of quality control services and their organizational structure.

Information about the availability of safety management and organizational structure.

Configuration, quantity (by main types) of equipment, machines and mechanisms to be used, according to the requirements of the Customer, with mandatory filling in for each piece of equipment, machine, mechanism, according to Form A.

По оборудованию, которое не является собственностью претендента дополнительно предоставляется информация с подтверждающими документами по форме Б.

Претендент имеет право использовать иные виды оборудования, машин, механизмов с лучшими характеристиками. Перечисленное оборудование претендент должен иметь в собственности или иметь к нему гарантированный доступ (прокат, аренда, соглашение о покупке, наличие производственных мощностей по изготовлению и т.д.).

For equipment that is not the property of Bidder, additional information is provided with supporting documents in accordance with Form B.

Bidder has the right to use other types of equipment, machines, mechanisms with better characteristics. The listed equipment must be owned by Bidder or guaranteed access to it (rental, lease, purchase agreement, availability of manufacturing facilities, etc.).

6.4.1.10. Состав и количество используемых материальных ресурсов.

Composition and amount of material resources used.

6.4.1.11. Наличие собственных (арендованных) производственных баз с указанием их мощностей, структуры, местонахождения с приложением копий соответствующих документов о праве собственности либо аренды.

Availability of own (leased) production bases with an indication of their capacities, structure, location with the attachment of copies of the relevant documents on ownership or lease.

6.4.1.12. Общее количество работников, планируемых претендентом для привлечения к выполнению обязательств по предмету тендера, с указанием квалификации руководителей и специалистов (с приложением подтверждающих документов);

Total employees' content to be attracted to the fulfillment of obligations on the subject of the tender, indicating the qualifications of managers and specialists (with the attachment of supporting documents);

6.4.1.13. Режим рабочего времени.

Working hours.

6.4.1.14. Обеспечение работающих жильем и объектами социальной инфраструктуры.

Providing workers with housing and social infrastructure.

6.4.1.15. Письменное согласие субподрядных организаций, транспортных организаций, поставщиков, с описанием их технических и финансовых возможностей аналогично требованиям к описанию технических и финансовых возможностей самого претендента (при необходимости);

Written consent of subcontractors, transport organizations, suppliers, with a description of their technical and financial capabilities, similar to the requirements for describing the technical and financial capabilities of the applicant (if necessary);

6.4.1.16. Указанные в тендерной документации (помимо указанных в настоящей Инструкции) формы: заявок, поручительств, таблиц, схем, чертежей, других документов и порядок их заполнения является обязательным условием принятия тендерного предложения к рассмотрению.

The forms specified in the tender documents (in addition to those specified in this Instruction): applications, guarantees, tables, diagrams, drawings, other documents and the procedure for filling them out is a prerequisite for accepting the tender proposal for consideration.

6.4.2. Тендерное предложение, коммерческая часть:

Tender proposal, commercial part:

6.4.2.1. Подписанное руководителем организации коммерческое предложение с обязательным указанием (но не ограничиваясь) подробного описания предлагаемого товара/ услуг/ работ, стоимости без учета НДС (за единицу/всего), валюты предложения, условий оплаты, условий поставки.

Commercial offer signed by the head of the organization with the obligatory indication (but not limited to) a detailed description of the offered goods / services / works, cost excluding VAT (per unit / total), offer currency, payment terms, delivery conditions.

6.4.2.2. Финансовая отчетность (бухгалтерский баланс форма №1, отчет о финансовых результатах форма №2 для резидентов) за последние три года.

Financial statements (balance sheet form No. 1, statement of financial results, form No. 2 for residents) for the last three years.

6.4.2.3. Справка-сведения о наличии у претендента оборотных средств и возможностей их пополнения на момент подачи тендерного предложения, подписанная руководителем организации.

Reference-information on the availability of the applicant's working capital and the possibility of their replenishment at the time of the submission of the tender offer, signed by the head of the organization.

6.5. Требования к оформлению и подачи тендерного предложения в конвертном формате:

Requirements for preparation and submission of a tender offer in envelope format:

6.5.1. «Титульный лист тендерного предложения».

"The title page of the tender offer".

6.5.2. Тендерное предложение должно быть подготовлено и предоставлено Организатору тендера в соответствии с

Tender offer shall be prepared and submitted to the tendering authority in accordance with the requirements and

требованиями и условиями настоящей Инструкции. В случае обнаружения в тендерном предложении арифметических ошибок, либо недостатков, не меняющих, по сути, предложение, Организатор тендера уведомляет об этом зарегистрированного претендента и устанавливает срок для приведения документации в соответствие с требованиями. Отказ или несвоевременное исполнение требований Организатора тендера снимает тендерное предложение с рассмотрения. Организатор тендера не допускает к тендеру тендерные предложения, если они не соответствуют требованиям тендерной документации.

6.5.3. Тендерное предложение должно быть подписано руководителем организации претендента или его уполномоченным лицом, имеющим соответствующую доверенность. Все страницы документации тендерного предложения должны быть парафированы лицом, подписавшим его.

6.5.4. Каждая часть Тендерного предложения должна быть представлена в трех экземплярах: «оригинал» и две «копии». Тендерное предложение принимается в 3-х запечатанных конвертах: наружном и 2-х внутренних. В наружном конверте должны находиться: 2 (два) внутренних конверта, заявка на участие в тендере и реестр с описью направляемых документов. Во внутренних конвертах должны находиться:

6.5.4.1. В одном конверте (техническая часть) – техническая часть тендерного предложения в трех конвертах: «оригинал и две копии», а также электронный носитель информации, содержащий полностью техническую часть тендерного предложения претендента в электронном виде (в редактируемом и не редактируемом формате);

Техническая часть – документы, подготовленные претендентом в соответствии с требованиями тендерной документации Заказчика, в том числе настоящей Инструкции, за исключением документов, содержащих сведения о цене тендерного предложения.

6.5.4.2. В другом конверте (коммерческая часть) – коммерческая часть тендерного предложения и «Титульный лист тендерного предложения» в трех конвертах: «оригинал» и две «копии».

6.5.4.3. Коммерческая часть – документы, подготовленные претендентом в соответствии с требованиями тендерной документации Заказчика, в том числе настоящей Инструкции, содержащие сведения о цене тендерного предложения.

Примечание: при необходимости отдельные документы технической и коммерческой частей тендерного предложения могут дублировать друг друга при условии их оформления в соответствии с настоящим пунктом, например: перечень предлагаемых к закупке МТР (спецификация) должен находиться в технической части тендерного предложения без указания цен, тот же перечень (спецификация) с указанием цен – в коммерческой части.

6.5.5. Все 3 конверта оформляются в соответствии с требованиями пересылки почтовой корреспонденции.

conditions of this Instruction. In the event that arithmetic errors or deficiencies are found in the tender offer that do not, in fact, change the offer, the tendering authority notifies the registered Bidder about this and sets a deadline for bringing the documentation in line with the requirements. Refusal or untimely fulfillment of the requirements of the tendering authority shall exclude the tender offer. Tendering authority does not admit tender offer to the tender if they do not meet the requirements of the tender documentation.

Tender offer must be signed by the head of the Bidder's organization or his authorized person who has the appropriate power of attorney. All pages of the tender proposal documentation must be initialed by the person who signed it.

Each part of tender offer shall be submitted in three copies: "original" and two "copies". The tender offer is accepted in 3 sealed envelopes: outer and 2 inner. The outer envelope must contain: 2 (two) inner envelopes, an application for participation in tender and a register with a list of the documents to be sent. Inner envelopes shall contain:

In one envelope (technical part) - the technical part of the tender offer in three envelopes: "original and two copies", as well as an electronic data carrier containing the fully technical part of the bidder's tender offer in electronic form (in editable and non-editable format);

Technical part - documents prepared by the Bidder in accordance with the requirements of the tender documentation of the Customer, including this Instruction, with the exception of documents containing information about the price of the tender.

In another envelope (commercial part) - the commercial part of the tender proposal and the "Title page of the tender offer" in three envelopes: "original" and two "copies".

Commercial part - documents prepared by the Bidder in accordance with the requirements of the tender documentation of the Customer, including this Instruction, containing information about the price of the tender offer.

Note: if necessary, separate documents of the technical and commercial parts of the tender proposal may duplicate each other, provided they are drawn up in accordance with this paragraph, for example: the list of materials and equipment proposed for purchase (specification) must be in the technical part of the tender proposal without specifying prices, the same list (specification) with indication of prices - in the commercial part.

All 3 envelopes shall be prepared in accordance with the requirements for postage.

- 6.5.5.1.** На наружном конверте должна быть дополнительная надпись – «ТЕНДЕРНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ» (с указанием объекта и предмета тендера в редакции Приглашения для участия в тендере).
- 6.5.5.2.** На внутренних конвертах должны быть дополнительные надписи:
- 6.5.5.3.** на одном конверте – «ТЕХНИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ ТЕНДЕРНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ» (с указанием объекта и предмета тендера в редакции Приглашения для участия в тендере);
- 6.5.5.4.** на другом конверте – «КОММЕРЧЕСКАЯ ЧАСТЬ ТЕНДЕРНОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ» (с указанием объекта и предмета тендера в редакции Приглашения для участия в тендере).
- 6.5.5.5.** На обоих внутренних конвертах должны быть также указаны: номер телефона, факса, e-mail претендента. Внутренние конверты должны быть обязательно опечатаны печатью претендента таким образом, чтобы исключить возможность их вскрытия без повреждения печати.

Организация отправитель
Адрес, телефон

Тендерное предложение
по «наименование предмета тендера»

Организация получатель
Адрес

On the outer envelope there must be an additional inscription - "TENDER OFFER" (indicating the object and subject of the tender in the edition of the Invitation to participate in tender).

Inner envelopes must have additional inscriptions:

on one envelope - "TECHNICAL PART OF THE TENDER OFFER" (indicating the object and subject of the tender in the edition of the Invitation to participate in the tender);
on another envelope - "COMMERCIAL PART OF THE TENDER OFFER" (indicating the object and subject of the tender in the wording of the Invitation to participate in the tender).

Both inner envelopes must also contain: phone number, fax number, e-mail of the applicant. Inner envelopes must be sealed with the applicant's seal in such a way as to exclude the possibility of opening them without damaging the seal.

Organization sender
Address, telephone

Tender offer
for "name of the subject of the tender"

Recipient
Address

- 6.5.6.** Необходимое количество экземпляров тендерного предложения указывается Заказчиком в Приглашении для участия в тендере. Каждый экземпляр тендерного предложения оформляется в соответствии с настоящей Инструкцией.
- 6.5.7.** Тендерное предложение претендента доставляется его уполномоченным представителем Организатору тендера.
Работник пункта приема корреспонденции, принявший тендерное предложение, делает отметку о приеме в накладной (или реестре, или копии титульного листа тендерного предложения и др.), если таковые имеются у курьера или лица, доставившего тендерное предложение.
Тендерное предложение может быть отправлено претендентом и по почте заказным письмом (с описью вложения) с уведомлением о получении.
- 6.5.8.** Принятое тендерное предложение регистрируется в соответствии с внутренним документом, регламентирующим документационное обеспечение управленческой деятельности. Зарегистрированному тендерному предложению обеспечивается надлежащее хранение в подразделении, отвечающем за тендерную деятельность.

Required number of copies of the tender offer is indicated by the Customer in the Invitation to participate in tender. Each copy of the tender proposal is drawn up in accordance with this Instruction.

Bidder's tender offer shall be delivered by his authorized representative to the tendering authority.

The employee of the correspondence receiving point, who has accepted the tender offer, makes a note of acceptance in the invoice (or the register, or a copy of the title page of the tender proposal, etc.), if any of the courier or the person who delivered the tender offer.

Tender offer can be sent by the Bidder and by registered mail (with a list of attachments) with a notification of receipt.

Accepted tender offer is registered in accordance with the internal document governing the documentation of management activities. The registered tender shall be properly stored in the division responsible for the tendering activity.

6.6. Требования к оформлению и подачи тендерного предложения в электронном формате:

Requirements for preparation and submission of a tender offer in electronic format:

- 6.6.1.** Предоставляется в электронном виде путем направления сканированных документов в архивированном формате в соответствии с требованиями настоящей Инструкции.
- 6.6.2.** Претендент должен подготовить техническую и коммерческую части Тендерного предложения, включающие документы, указанные в пункте «Требования к содержимому тендерного предложения».
- 6.6.3.** Сканирование документов необходимо производить в формате .pdf (в виде исключения допускается TIFF, GIFF) в альбомном или книжном формате с последующей проверкой содержимого файла на полноту и качество отсканированной информации.
- 6.6.4.** Документы, которые должны быть в соответствии с запросом представлены в редактируемом формате Microsoft Office Word или Microsoft Office Excel, должны предоставляться в запрашиваемом формате.
- 6.6.5.** Название файла должно точно отражать номер тендера, относится ли оно к технической или коммерческой части тендерного предложения и его содержимое. Файл необходимо именовать следующим образом:
- 6.6.5.1.** «№ тендера_(ТЧ - техническая часть, КЧ - коммерческая часть)_краткое наименование организации_краткое содержимое файла. pdf».
Пример названия файлов:
JP-XX-XXXXXX_ТЧ_КТК_Сертификат качества.pdf
JP-XX-XXXXXX_КЧ_КТК_Финансовая отчетность.pdf
- 6.6.6.** После подготовки всех файлов технической и коммерческой частей тендерного предложения, они должны быть заархивированы в два отдельных архива в формате Microsoft Office RAR (в виде исключения допускается ZIP). Название архива устанавливается следующим образом:
«№ тендера_какая часть тендерного предложения_краткое наименование организации.rar»
Пример архива:
JP-XX-XXXXXX_Техническая часть_КТК.rar
JP-XX-XXXXXX_Коммерческая часть_КТК.rar
- 6.6.7.** Архив с тендерным предложением должен быть защищен от его вскрытия паролем.
- 6.6.8.** Письмо с архивом коммерческой части и письмо с архивом технической части должны быть направлены отдельными письмами. При этом допускается, чтобы техническая часть тендерного предложения была направлена несколькими письмами, коммерческая часть должна быть отправлена одним письмом.
- 6.6.9.** Название электронного письма должно быть оформлено следующим образом:
«№ тендера_Техническая часть_Краткое наименование организации_часть_1».
«№ тендера_Коммерческая часть_Краткое наименование организации».
Пример письма:
«JP-XX-XXXXXX_Техническая часть_КТК_часть_1».
«JP-XX-XXXXXX_Коммерческая часть_КТК».
- 6.6.10.** Пароль тендерного предложения на этапе направления электронного письма отправляться не должен.

Shall be provided in electronic format by sending scanned documents in zipped format in accordance with the requirements of this Instruction.

Bidder shall prepare the technical and commercial parts of the tender offer, including the documents specified in the paragraph "Requirements for the content of the Bid".

Documents shall be scanned in .pdf format (as an exception, TIFF, GIFF is allowed) in landscape or book format, followed by checking the contents of the file for completeness and quality of the scanned information.

Documents to be submitted as requested in an editable Microsoft Office Word or Microsoft Office Excel format must be provided in the requested format.

The file name must accurately reflect the tender number, whether it refers to the technical or commercial part of the tender offer and its contents. The file shall be named as follows:

"Tender number_ (TP - technical part, CP - commercial part) ___ short name of the organization_ brief file content. pdf".

File name example:

JP-XX-XXXXXX_TP_КТК_Quality Certificate.pdf
JP-XX-XXXXXX_CP_КТК_Financial statements.pdf

After preparation of all files of the technical and commercial parts of the tender proposal, they must be zipped into two separate archives in Microsoft Office RAR format (as an exception, ZIP is allowed). The archive name is set as follows:

"Tender number_which part of the tender offer_short name of the organization.rar"

Archive example:

JP-XX-XXXXXX_Technical part_КТК.rar
JP-XX-XXXXXX_Commercial part_КТК.rar

The archive with the tender offer must be password protected against opening it.

The letter with the archive of the commercial part and the letter with the archive of the technical part should be sent in separate letters. In this case, it is allowed that the technical part of the tender offer was sent in several letters, the commercial part must be sent in one letter.

Title of the email should be formatted as follows:

"Tender No._Technical part_Short name of the organization_part_1".

"Tender No._Commercial part_Short name of the organization".

Example of a letter:

"JP-XX-XXXXXX_Technical part_КТК_part_1".

"JP-XX-XXXXXX_Commercial part_КТК".

Password of tender offer should not be sent at the stage of sending an e-mail.

6.6.11. Электронные версии тендерных предложений, поданных с нарушением требований настоящей Инструкции, рассматриваться не будут.

6.6.12. Направление паролей к архиву с тендерным предложением:

6.6.12.1. После получения пакетов с тендерными предложениями проводится их проверка. По результатам проверки утверждается список претендентов тендера.

6.6.12.2. Претендент, включенным в список претендентов тендера, лицо от Организатора тендера направит электронным письмом информацию о дате и времени проведения вскрытия архивов с тендерными предложениями.

6.6.12.3. В назначенную дату и время претендент должны направить электронным письмом пароли от архивов тендерных предложений на электронный адрес: tender@jpetrol.com.

6.6.12.4. В случае не предоставления, либо предоставления пароля после указанного дня и времени (с учетом отклонения 30 минут), предложения этих претендентов рассматриваться не будут.

6.6.12.5. В случае, если претендент предоставил пароль в установленное время, но он не подходит к архиву тендерного предложения, Организатор тендера вправе связаться с претендентом для получения корректного пароля. Пересылка обновленного архива с коммерческой частью не допускается и в случае невозможности открыть первоначально поданный претендентом архив с коммерческой частью, такое предложение претендента рассматриваться не будет.

6.6.12.6. После получения паролей проводится их комиссионное вскрытие в соответствии с внутренними процедурами.

6.6.12.7. Организатор тендера оставляет за собой право, в случае необходимости, запросить предоставление оригиналов тендерного предложения на бумажном носителе от победителя тендера.

Electronic versions of bids submitted in violation of the requirements of this Instruction will not be considered.

Providence of passwords of tender offer:

After receiving the packages with tender offer, shall be checked. Based on the results of checking, the list of bidders shall be approved.

Bidder included in the list of bidders of the tender, the person from the tendering authority will send by e-mail with information on the date and time of opening the archives with tender offers.

At the appointed date and time, the bidder must send by e-mail the passwords from the archives of tender offers to the e-mail address: tender@jpetrol.com.

If the password is not provided or provided after the specified day and time (taking into account the deviation of 30 minutes), the proposals of these bidders will not be considered.

If the bidder provided the password at the specified time, but it does not fit the archive of the tender offer, the tendering authority has the right to contact the bidder to receive the correct password. Sending the updated archive with the commercial part is not allowed, and if it is impossible to open the archive with the commercial part originally submitted by the bidder, such an offer of the bidder will not be considered.

After the passwords are received, their commission opening is carried out in accordance with the internal procedures.

Tendering authority reserves the right, if necessary, to request the provision of originals of the tender proposal in hard copy from the winner of the tender.

7. ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ:

7.1 Условия проекта договора и приложений к нему, содержащегося в составе тендерной документации и подлежащего заключению по результатам тендера, подлежат изменению подписанием Сторон протокола разногласий.

7.2. После получения уведомления о признании победителем тендера, претендент обязан, в срок не более 10 календарных дней, подписать со своей стороны предоставленный ему вместе с уведомлением проект договора и приложений к нему (в необходимом количестве экземпляров) и вернуть Заказчику.

7.3. При наличии в тендерной документации требования о предоставлении Победителем тендера финансового обеспечения выполнения договорных обязательств в виде безусловной банковской гарантии, указанная банковская гарантия направляется Заказчику в соответствии со сроками и условиями, предусмотренными в составе тендерной документации.

PROCEDURE FOR CONCLUDING OF THE CONTRACT:

7.1 The terms of the draft contract and its appendices, contained in the tender documentation and subject to conclusion based on the results of the tender, are subject to change by signing the Parties to the protocol of disagreements.

After receiving notification of recognition as the winner of the tender, the bidder is obliged, within a period not exceeding 10 calendar days, to sign for his part the draft contract and appendices (in the required quantities of copies) provided to him along with the notification and return to the Customer.

If there is a requirement in the tender documents for the successful Bidder of the tender to provide financial security for the fulfillment of contractual obligations in the form of an unconditional bank guarantee, such bank guarantee shall be sent to the Customer in accordance with the terms and conditions stipulated in the composition of the tender documents.

7.4. В случае нарушения Победителем тендера срока, указанного в настоящей главе, Организатор тендера оставляет за собой право инициировать вопрос о пересмотре Тендерным комитетом СП ООО «Jizzakh Petroleum» результатов тендера.

7.5. В случае отказа Победителя тендера от подписания договора по результатам тендера на условиях тендерной документации и/или решения, принятого Тендерным комитетом СП ООО «Jizzakh Petroleum», а также неисполнения Победителем тендера своих обязательств по предоставлению до заключения договора необходимых разрешительных документов в соответствии с требованиями тендерной документации, Организатор тендера оставляет за собой право инициировать вопрос о пересмотре Тендерным комитетом СП ООО «Jizzakh Petroleum» результатов тендера.

7.6. Споры/разногласия сторон, возникающие в ходе исполнения договора, заключенного по результатам тендера, разрешаются сторонами в соответствии с условиями заключенного договора.

If the successful Bidder of the tender violates the deadline specified in this chapter, the tendering authority reserves the right to initiate the issue of revision by the Tender Committee of JV Jizzakh Petroleum LLC of the results of the tender.

If the successful Bidder of the Tender refuses to sign an agreement based on the results of the tender on the terms of the tender documentation and / or the decision made by the Tender Committee of JV Jizzakh Petroleum LLC, as well as the failure of the Winner of the Tender to provide the necessary permits before the conclusion of the contract in accordance with the requirements of the tender documentation, the Organizer of the tender reserves the right to initiate the issue of revision by the Tender Committee of JV Jizzakh Petroleum LLC of the results of the tender.

Disputes / disagreements of the parties arising during the execution of the contract concluded as a result of the tender are resolved by the parties in accordance with the terms of the concluded contract.

[ФИРМЕННЫЙ БЛАНК] [COMPANY LETTER]

Приложение №1
К инструкции претенденту

Appendix 1
To Bidder instruction

[ISX] [DATA]

Кому: Начальнику департамента
тендерной деятельности
СП ООО «Jizzakh Petroleum»
Юнусову М.А.

[REF] [DATE]

To: Head of Department
of tender activities
JV "Jizzakh Petroleum" LLC
Miraziz Yunusov

ЗАЯВКА НА УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРЕ TENDER APPLICATION

Уважаемые Господа!

Dear Sirs!

В соответствии с Вашим приглашением на участие в тендере [НОМЕР ТЕНДЕРА] от [DATA], по предмету тендера [ПРЕДМЕТ ТЕНДЕРА] и изучив тендерную документацию, компания [ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ КОМПАНИИ] подтверждает своё участие в данном тендере и обязуется в указанные сроки предоставить тендерное предложение, в соответствии с требованиями тендерной документации.

In accordance with your invitation to participate in tender [TENDER NUMBER] from [DATE], on subject of tender [SUBJECT OF TENDER] and after studying the tender documentation, the company [FULL NAME OF THE COMPANY] confirms its participation in this tender and undertakes to submit a tender offer within the specified time frame, in accordance with the requirements of the tender documentation.

Ответственное лицо за подготовку и предоставление тендерного предложения:

- ФИО:
- должность:
- адрес эл. почты:
- контактные данные:

Responsible person for preparing and submitting of tender offer:

- name:
- position:
- email address mail:
- contact details:

Также просим принять пакет предквалификационной документации:

1. Общая информация/презентация о компании.
2. Учредительные документы и свидетельство о регистрации.
3. Гарантийное письмо, свидетельствующее, что компания не находится в стадии реорганизации, ликвидации, банкротства.
4. Справка об отсутствии задолженности по уплате налогов и обязательных платежей, выданный уполномоченным органом.
5. Референс лист с подробным перечнем всех договоров за последние 3 (три) года, аналогичных по характеру и степени сложности предмету Тендера, заверенная печатью организации.
6. Дилерское соглашение, доверенность или официальное письмо от производителя, если компания не является производителем.

In addition, please receive prequalification documentation:

1. General information / presentation of company.
2. Constituent documents and certificate of registration.
3. A letter of guarantee certifying that the company is not in the process of reorganization, liquidation, or bankruptcy.
4. Certificate of absence of tax arrears and obligatory payments, issued by the authorized body.
5. Reference list with a detailed list of all contracts for the last 3 (three) years, similar in nature and degree of complexity to the subject of the Tender, certified by the seal of the organization.
6. Dealer agreement, power of attorney or official letter from the manufacturer, if the company is not a manufacturer.

С уважением,
Best regards

[должность, подпись и печать]

[ФИРМЕННЫЙ БЛАНК]
[COMPANY LETTER]

Форма А

Form A

[ISX] [DATA]
Кому: Начальнику департамента
тендерной деятельности
СП ООО «Jizzakh Petroleum»
Юнусову М.А.

[REF] [DATE]
To: Head of Department
of tender activities
JV “Jizzakh Petroleum” LLC
Miraziz Yunusov

СОСТАВ, КОЛИЧЕСТВО (ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ) ИСПОЛЬЗУЕМОГО ОБОРУДОВАНИЯ,
МАШИН И МЕХАНИЗМОВ

CONFIGURATION, QUANTITY (BY MAIN TYPES) OF EQUIPMENT,
MACHINES AND MECHANISMS TO BE USED

Единица оборудования (наименование): UNIT OF EQUIPMENT (NAME):		
Данные об оборудовании EQUIPMENT DATA	1. Наименование изготовителя MANUFACTURER NAME	2. Модель и номинальная мощность MODEL AND RATE POWER
	3. Производительность PERFORMANCE	4. Год выпуска YOM
Нынешнее состояние CURRENT STATE	5. Местонахождение LOCATION BASED	
	6. Текущие обязательства CURRENT OBLIGATIONS	
Источник SOURCE	7. Указать источник оборудования: SOURCE OF GENERATION - собственное; OWNED - взятое на прокат; HIRE - арендовано; RENTED - оборудование, которое будет специально изготовлено EQUIPMENT TO BE SPECIALLY MANUFACTURED	

С уважением,
Best regards

[должность, подпись и печать]

[ФИРМЕННЫЙ БЛАНК] [COMPANY LETTER]

Форма Б

Form B

[ISX] [DATA]

Кому: Начальнику департамента
тендерной деятельности
СП ООО «Jizzakh Petroleum»
Юнусову М.А.

[REF] [DATE]

To: Head of Department
of tender activities
JV "Jizzakh Petroleum" LLC
Miraziz Yunusov

**СОСТАВ, КОЛИЧЕСТВО (ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ) ИСПОЛЬЗУЕМОГО ОБОРУДОВАНИЯ,
МАШИН И МЕХАНИЗМОВ, КОТОРОЕ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ СОБСТВЕННОСТЬЮ ПРЕТЕНДЕНТА**

**CONFIGURATION, QUANTITY (BY MAIN TYPES) OF EQUIPMENT,
MACHINES AND MECHANISMS TO BE USED, BUT NOT THE PROPERTY OF BIDDER**

Единица оборудования (наименование): UNIT OF EQUIPMENT (NAME):		
Данные об оборудовании EQUIPMENT DATA	1. Наименование изготовителя MANUFACTURER NAME	2. Модель и номинальная мощность MODEL AND RATE POWER
	3. Производительность PERFORMANCE	4. Год выпуска YOM
Нынешнее состояние CURRENT STATE	5. Местонахождение LOCATION BASED	
	6. Текущие обязательства CURRENT OBLIGATIONS	
Источник SOURCE	7. Указать источник оборудования: SOURCE OF GENERATION	
	- собственное; OWNED - взятое на прокат; HIRE - арендовано; RENTED - оборудование, которое будет специально изготовлено EQUIPMENT TO BE SPECIALLY MANUFACTURED	

Владелец OWNER	Наименование владельца NAME OF OWNER	
	Адрес владельца OWNER'S ADDRESS	
	Телефон TEL	Имя и должность уполномоченного лица NAME OF POSITION OF OWNER
	Факс FAX	Эл. почта E-MAIL:
Соглашение AGREEMENT		

С уважением,
Best regards

[должность, подпись и печать]

[ФИРМЕННЫЙ БЛАНК]
[COMPANY LETTER]

Форма В

Form C

[ISX] [DATA]
Кому: Начальнику департамента
тендерной деятельности
СП ООО «Jizzakh Petroleum»
Юнусову М.А.

[REF] [DATE]
To: Head of Department
of tender activities
JV “Jizzakh Petroleum” LLC
Miraziz Yunusov

ИНФОРМАЦИЯ ОБ УЧАСТИИ В СУДЕБНЫХ РАЗБИРАТЕЛЬСТВАХ
INFORMATION ABOUT PARTICIPATION IN COURT PROCEEDINGS

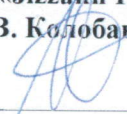
Год	Решение в ПОЛЬЗУ или ПРОТИВ претендента	Наименование противоположной стороны, основание и предмет спора	Оспариваемая сумма (текущая стоимость)

Year	Decision in FAVOR or AGAINST the Bidder	Name of the opposite party, the basis and the subject of the dispute	Disputed amount (present value)

С уважением,
Best regards

[должность, подпись и печать]

УТВЕРЖДАЮ
Заместитель
Генерального директора
по разработке месторождений
нефти и газа – Главный геолог
СП ООО «Jizzakh Petroleum»
А.В. Колобанов


(подпись)

«09» . 02. 2021 г.

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ №1

**«Программное обеспечение
по мониторингу разработки»**

Определения и сокращения

Владелец приложения – это структурное подразделение Общества, являющееся владельцем бизнес-процессов, автоматизация которых связана с данным приложением.

Время реакции - минимальное время для устранения нарушения Исполнителем. Применяется для расчета штрафных санкций.

Время устранения - максимальное время для устранения нарушения Исполнителем. Применяется для расчета штрафных санкций.

ГИТиС - Группа информационных технологий и связи.

Заказчик – СП ООО «Jizzakh Petroleum»

ИС – информационная система.

Исполнитель – в рамках тендерной документации — потенциальный поставщик; в рамках подписанного договора — Поставщик.

ИТ-инфраструктура – программные и аппаратные средства, услуги, процессы, технологии, а также любые другие материальные и нематериальные ценности, используемые Обществом для осуществления своей деятельности и управляемые департаментом информационных технологий.

Методика – формализованный (документированный) способ осуществления деятельности в терминологии стандартов ISO.

Нормативно-техническая документация – формализованные документы по существующим процедурам обеспечения доступности, конфиденциальности, сохранности и целостности информационной системы.

ПО – программное обеспечение.

ГТМ — геолого-техническое мероприятие.

БД — база данных.

ПТД –проектно-техническая документация.

1. Цели и задачи

1.1 Цель. Автоматизация производственных процессов геолога и разработчика за счет приобретения Заказчиком программного обеспечения для систематизации и анализа геолого-промысловых данных.

1.2 Задачи:

1.2.1 Организация Исполнителем поставки ПО;

1.2.2 Организация Исполнителем инструктажа персонала Заказчика по использованию ПО.

2. Описание поставки ПО

Задача	Поставка ПО
Целевая группа	Отделы геологии и разработки месторождений Заказчика
Описание	Поставка ПО в соответствии с требованиями, указанными в данной технической спецификации
Интервал предоставления сервиса	Поставка должна быть осуществлена в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня подписания Договора, с последующей передачей электронного ключа защиты программного обеспечения (после оплаты).
Куратор услуги со стороны Заказчика	Отдел разработки центрального аппарата управления Заказчика
Место предоставления	г. Ташкент, посредством электронных каналов связи, с последующей передачей ключа электронной защиты ПО

3. Требования

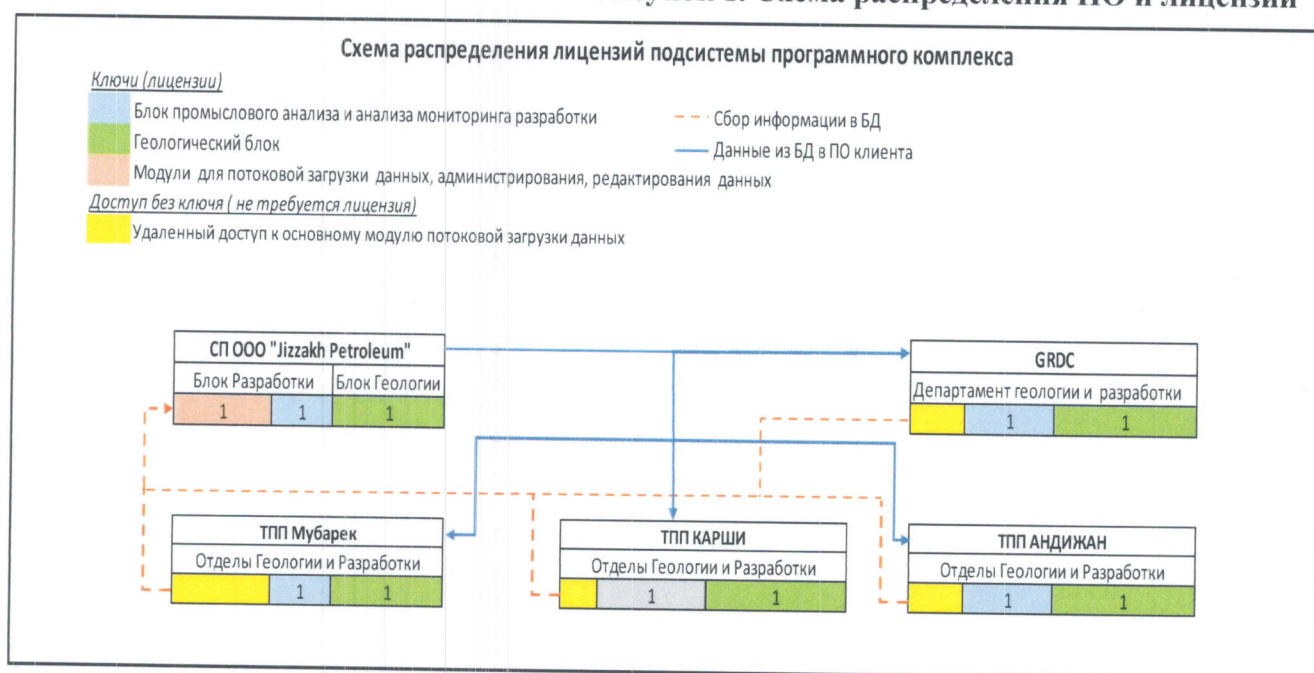
Требования к поставке ПО

- 3.1.1 Перечень, количество, схема распределения, поставляемого ПО указаны в Таблица 1 и Рисунок 1.
- 3.1.2 Исполнитель должен осуществить поставку Лицензионных программ следующим образом:
- Копии дистрибутивов Лицензионных программ, а также копии комплекта документов к ним, посредством предоставления доступа к загрузке с FTP-сервера Исполнителя.
 - Исполнитель предоставляет документальное подтверждение права использования программного обеспечения (лицензия) по адресу Заказчика: Республика Узбекистан, г.Ташкент, ул.Нукус, 50.

Таблица 1. Перечень ПО для закупки

№	Описание	Кол-во лицензий
1	Программный комплекс	10
2	Модули для потоковой загрузки данных, администрирования и редактирования данных	1

Рисунок 1. Схема распределения ПО и лицензий



3.2 Требования к функциональности ПО

ПО должно решать следующие задачи:

3.2.1 Блок промыслового анализа:

Анализ и интерпретация геолого- промысловой информации, прогноз показателей добычи по скважинам, расчета эффекта от проведения геолого-технических мероприятий (ГТМ), средства оценки энергетического состояния залежи и отдельных ее участков. Работа с проектным фондом скважин. Построение геолого-технологических карт, карт изменений нефтепромысловых параметров (карты изобар, накопленных и текущих отборов, нефтенасыщенных толщин и т.д.). Оценка начальных и текущих запасов.

3.2.2 Геологический блок:

Визуализация данных ГИС, испытаний скважин, выделение элементов геологической неоднородности в разрезе скважин и построение геологических моделей месторождений, залежей нефти, расчет оценок петрофизических параметров по интервалу границ объекта с целью дальнейшего построения моделей.

3.2.3 Блок анализа мониторинга разработки:

Определение основных текущих показателей разработки, локализация и анализ проблемных зон с точки зрения энергетического состояния и выработки запасов. Проведение комплексного анализа ячеек заводнения и годового планирования добычи нефти по месторождению предприятия с учетом планируемого объема бурения, геолого-технологических мероприятий и потерь добычи.

3.2.4 Пополнения и редактирования данных в БД:

Загрузка и редактирование данных добычи, фонда, технологических режимов, конструкций, ГТМ, исследований, карт, контуров и т.д. Выгрузка информации для составления регламентных таблиц, отчетов.

3.3 Требования к лицензированию ПО

- 3.3.1** Тип лицензии: неисключительное, непередаваемое право на использование программного обеспечения. Переход прав пользования ПО к Заказчику не должны препятствовать никакие права третьих лиц.
- 3.3.2** Право на использование Лицензионного программного обеспечения (лицензия) должно быть документально подтверждено Компанией-производителем (или уполномоченными ею юридическими лицами) на имя Заместителя генерального директора по контрактной работе RASHMI D'SOUZA
- 3.3.3** Гарантийный период на Лицензионные программы – не менее 1 (одного) полного года со дня поставки;

3.4 Требования к документированию

- 3.4.1** Исполнитель должен передать Заказчику следующую нормативно-техническую документацию в электронном виде, в формате, принятом у Поставщика на русском языке:
- Техническое описание приобретаемого ПО;
 - Требования к аппаратному обеспечению;
 - Руководство администратора: руководство по инсталляции, настройке, выполнению операций с БД, редактированию, выполнению обновления программного комплекса,
 - Руководство пользователя, в том числе:
 - инструкция по проведению комплексного анализа и мониторинга разработки с примерами работы с документами;
 - инструкция по получению выходных документов и отчетов.
 - Руководство пользователя по загрузке данных в различных форматах.
 - Руководство пользователя по редактированию данных.
 - Контактные данные разработчиков (специалистов) для обсуждения технических параметров.
 - Требования к серверному оборудованию (минимальную и рекомендуемую конфигурацию).
 - Требования к пользовательскому оборудованию (минимальную и рекомендуемую конфигурацию).
 - Требования к базам данных (наименования БД, версию).

4. Инструктаж персонала Заказчика ПО

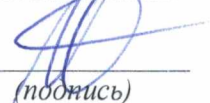
- 4.1 В течение 30(тридцати) рабочих дней со дня подписания Договора провести онлайн-инструктаж персоналу Заказчика по использованию ПО.
- 4.2 Программу инструктажа и график проведения инструктажа предоставить приложением к Договору.
- 4.3 По окончании прохождения инструктажа, инструктируемые должны пройти тест на знания работы с ПО и получить документ о прохождении инструктажа.
- 4.4 На время проведения инструктажа предоставить дополнительные лицензии программного обеспечения для обеспечения всех инструктируемых доступом к ПО.

5. Дополнительные требования

- 5.1 Подрядчик должен предоставить документы, подтверждающие наличие эксклюзивных прав по внедрению ПО и оказанию сервисных услуг по техническому сопровождению ПО, проведению консультаций в отношении работы с ПО, ведению базы данных в ПО и ведению работ по формированию геолого-промысловой отчетности с использованием ПО.
- 5.2 Поставщик в рамках гарантийного периода обязан осуществлять поддержку ПО, включающую ответы по установке, настройке, использованию и сопровождению ПО по телефону и электронной почте, а также направлять компетентного специалиста в головной офис Заказчика (период и количество согласно Договора).

УТВЕРЖДАЮ
Заместитель
Генерального директора
по разработке месторождений
нефти и газа – Главный геолог
СП ООО «Jizzakh Petroleum»

А.В. Колдобанов



(подпись)

№ 12 от 02 2021 г.

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 2021 – 008 – 02 - 01

«Программное обеспечение
для проектирования и анализа гидроразрыва пласта (ГРП), кислотного
ГРП (КГРП) и др.»

Техническое задание.

По лоту: «Программное обеспечение для проектирования и анализа гидроразрыва пласта (ГРП), кислотного ГРП (КГРП) и др.»

Определения и сокращения

Владелец приложения – структурное подразделение Общества, являющееся владельцем бизнес-процессов, автоматизация которых связана с данным приложением.

ГИТиС - Группа информационных технологий и связи.

Заказчик – СП ООО «Jizzakh Petroleum»

Исполнитель – в рамках тендерной документации — потенциальный поставщик; в рамках подписанного договора — Поставщик.

Нормативно-техническая документация – формализованные документы по существующим процедурам обеспечения доступности, конфиденциальности, сохранности и целостности информационной системы.

ПО – программное обеспечение.

ГРП - процесс интенсификации притока скважины путём создания трещин в горных породах за счёт давления на забое скважины превышающего предел прочности породы, в результате закачки в породы вязкой, загущенной с применением специализированных химреагентов, жидкости гидроразрыва пласта и расклинивающего агента с применением специализированного оборудования.

КГРП - процесс интенсификации притока скважины путём создания трещин в горных породах за счёт давления на забое скважины в результате закачки в породы кислоты с давлением, превышающим давление разрыва пород, которая может быть загущена с применением специализированных химреагентов, с применением специализированного оборудования.

1. Цели и задачи

1.1 Организация контроля качества и совершенствование подходов к проектированию ГРП и КГРП с использованием современных программных продуктов.

1.2 Задачи:

1.2.1 Организация Исполнителем поставки ПО;

1.2.2 Организация Исполнителем инструктажа персонала Заказчика по использованию ПО.

2. Описание поставки ПО

Задача	Поставка ПО
Целевая группа	Отдел Повышения нефтеотдачи пластов
Описание	Поставка ПО в соответствии с требованиями, указанными в данной технической спецификации
Интервал предоставления сервиса	Поставка должна быть осуществлена в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня подписания Договора, с последующей передачей электронного ключа защиты программного обеспечения (после оплаты).
Куратор услуги со стороны Заказчика	Отдел Повышения нефтеотдачи пластов
Место предоставления	г. Ташкент, посредством электронных каналов связи, с последующей передачей ключа электронной защиты ПО

3. Требования

3.1. Требования к поставке ПО

3.1.1 Перечень и количество поставляемого ПО указаны в Таблица 1.

3.1.2 Исполнитель должен осуществить поставку Лицензионных программ следующим образом:

- Копии дистрибутивов Лицензионных программ, а также копии комплекта документов к ним, посредством предоставления доступа к загрузке с FTP-сервера Исполнителя.
- Исполнитель предоставляет документальное подтверждение права использования программного обеспечения (лицензия) по адресу Заказчика: Республика Узбекистан, г.Ташкент, ул.Нукус, 50.

Таблица 1. Перечень ПО для закупки

№	Описание	Кол-во лицензий
1	Программное Обеспечение, в форме объектной программы, пригодной для считывания компьютером	1
2	Аппаратный ключ защиты для программного обеспечения	1

3.2 Требования к функциональности ПО

3.2.1. ПО должно позволять выполнение детального проектирования перед проведением операции ГРП, анализ фактических данных и калибровку модели посредством анализа эффективного давления гидроразрыва. Возможность проведения анализа фактических данных в режиме реального времени, так и после ГРП. Возможность прогнозирования добычи после проведения операции ГРП. Моделирование многостадийных ГРП. Моделирование ГРП в горизонтальных скважинах. Моделирование ГРП в обсаженных и открытых стволах.

ПО должно иметь следующие встроенные алгоритмы:

- а. автоматический анализ мини-ГРП;
- б. анализ теста с пошаговым изменением расхода для определения трения на входе в трещину;
- с. адаптация эффективного давления и данных по добыче;
- д. анализ ГИС;
- е. влияния эффектов повреждения проппанта в связи с его разрушением, вдавливанием, циклическими нагрузками, эффектами многофазности потока и отклонениями от закона Дарси.
- ф. учитывает реологические особенности жидкостей ГРП.
- г. моделирование многотрещинности.
- h. Унифицированный интерфейс с ПО для кислотных обработок пласта

3.3 Требования к лицензированию ПО

- 3.3.1 Тип лицензии: неисключительное, непередаваемое право на использование программного обеспечения. Переход прав пользования ПО к Заказчику не должны препятствовать никакие права третьих лиц.
- 3.3.2 Право на использование Лицензионного программного обеспечения (лицензия) должно быть документально подтверждено Компанией-производителем (или уполномоченными ею юридическими лицами) на имя Заместителя генерального директора по контрактной работе RASHMI D'SOUZA
- 3.3.3 Гарантийный период на Лицензионные программы – не менее 1 (одного) полного года со дня поставки;

3.4 Требования к документированию

- 3.4.1 Исполнитель должен передать Заказчику следующую нормативно-техническую документацию в электронном виде, в формате, принятом у Поставщика на русском языке:

- Техническое описание приобретаемого ПО;
- Требования к аппаратному обеспечению;
- Руководство пользователя
- Контактные данные разработчиков (специалистов) для обсуждения технических параметров.
- Требования к пользовательскому оборудованию (минимальную и рекомендуемую конфигурацию).

4. Инструктаж персонала Заказчика ПО

- 4.1 В течение 30(тридцати) рабочих дней со дня подписания Договора провести онлайн-инструктаж персоналу Заказчика по использованию ПО.
- 4.2 Программу инструктажа и график проведения инструктажа предоставить приложением к Договору.
- 4.3 По окончании прохождения инструктажа, инструктируемые должны пройти тест на знания работы с ПО и получить документ о прохождении инструктажа.
- 4.4 На время проведения инструктажа предоставить дополнительные лицензии программного обеспечения для обеспечения всех инструктируемых доступом к ПО.

5. Дополнительные требования

- 5.1 Подрядчик должен предоставить документы, подтверждающие наличие эксклюзивных прав по внедрению ПО и оказанию сервисных услуг по техническому сопровождению ПО, проведению консультаций в отношении работы с ПО.
- 5.2 Поставщик в рамках гарантийного периода обязан осуществлять поддержку ПО, включающую ответы по установке, настройке, использованию и сопровождению ПО по телефону и электронной почте, а также направлять компетентного специалиста в головной офис Заказчика (период и количество согласно Договору), закрывать тех.поддержку на основе актов выполненных работ на ежегодной основе.

Разработал (а)

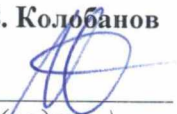
подпись



Ф.И.О



УТВЕРЖДАЮ
Заместитель
Генерального директора
по разработке месторождений
нефти и газа – Главный геолог
СП ООО «Jizzakh Petroleum»
А.В. Колобанов


(подпись)
№ 12 от 02 2021 г.

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 2021 – 008 – 02 - 02

**«Программное обеспечение
для проектирования и анализа кислотных обработок пласта»**

Ташкент 2021

Техническое задание.

По лоту: «Программное обеспечение для проектирования и анализа кислотных обработок пласта»

Определения и сокращения

Владелец приложения – структурное подразделение Общества, являющееся владельцем бизнес-процессов, автоматизация которых связана с данным приложением.

ГИТиС - Группа информационных технологий и связи.

Заказчик – СП ООО «Jizzakh Petroleum»

Исполнитель – в рамках тендерной документации — потенциальный поставщик; в рамках подписанного договора — Поставщик.

Нормативно-техническая документация – формализованные документы по существующим процедурам обеспечения доступности, конфиденциальности, сохранности и целостности информационной системы.

ПО – программное обеспечение.

ОПЗ – обработка призабойной зоны пласта.

1. Цели и задачи

1.1 Организация контроля качества и совершенствование подходов к проектированию матричных кислотных обработок с использованием современных программных продуктов.

1.2 Задачи:

1.2.1 Организация Исполнителем поставки ПО;

1.2.2 Организация Исполнителем инструктажа персонала Заказчика по использованию ПО.

2. Описание поставки ПО

Задача	Поставка ПО
Целевая группа	Отдел Повышения нефтеотдачи пластов
Описание	Поставка ПО в соответствии с требованиями, указанными в данной технической спецификации
Интервал предоставления сервиса	Поставка должна быть осуществлена в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня подписания Договора, с последующей передачей электронного ключа защиты программного обеспечения (после оплаты).
Куратор услуги со стороны Заказчика	Отдел Повышения нефтеотдачи пластов
Место предоставления	г. Ташкент, посредством электронных каналов связи, с последующей передачей ключа электронной защиты ПО

3. Требования

3.1. Требования к поставке ПО

3.1.1 Перечень и количество поставляемого ПО указаны в Таблица 1.

3.1.2 Исполнитель должен осуществить поставку Лицензионных программ следующим образом:

- Копии дистрибутивов Лицензионных программ, а также копии комплекта документов к ним, посредством предоставления доступа к загрузке с FTP-сервера Исполнителя.
- Исполнитель предоставляет документальное подтверждение права использования программного обеспечения (лицензия) по адресу Заказчика: Республика Узбекистан, г.Ташкент, ул.Нукус, 50.

Таблица 1. Перечень ПО для закупки

№	Описание	Кол-во лицензий
1	Программное Обеспечение, в форме объектной программы, пригодной для считывания компьютером	1
2	Аппаратный ключ защиты для программного обеспечения	1

3.2 Требования к функциональности ПО

3.2.1. ПО должно позволять моделировать кислотные реакции как в карбонатах, так и в терригенных коллекторах; выполнять проектирование перед проведением ОПЗ; анализ фактических данных и данных, получаемых в режиме реального времени; расчет скин-эффекта. Возможность прогнозирования добычи после проведения операции ОПЗ. Моделирование ОПЗ в горизонтальных скважинах, ОПЗ в обсаженных и открытых стволах. Должно иметь обширную библиотеку типов пород, жидкостей обработки (кислоты, эмульсии, отклонители)

ПО должно иметь следующие встроенные алгоритмы:

- a. адаптация эффективного давления и данных по добыче;
- b. анализ ГИС;
- c. учитывает реологические особенности жидкостей обработки;
- d. моделирует теплообмен;
- e. моделирует химические реакции для карбонатных и терригенных коллекторов с различными кислотами;
- f. учитывает концентрацию кислоты;
- g. для карбонатов рассчитывает создание червоточин;
- h. унифицированный интерфейс с ПО ГРП

3.3 Требования к лицензированию ПО

- 3.3.1 Тип лицензии: неисключительное, непередаваемое право на использование программного обеспечения. Переход прав пользования ПО к Заказчику не должны препятствовать никакие права третьих лиц.
- 3.3.2 Право на использование Лицензионного программного обеспечения (лицензия) должно быть документально подтверждено Компанией-производителем (или уполномоченными ею юридическими лицами) на имя Заместителя генерального директора по контрактной работе RASHMI D'SOUZA
- 3.3.3 Гарантийный период на Лицензионные программы – не менее 1 (одного) полного года со дня поставки;

3.4 Требования к документированию

- 3.4.1 Исполнитель должен передать Заказчику следующую нормативно-техническую документацию в электронном виде, в формате, принятом у Поставщика на русском языке:
 - Техническое описание приобретаемого ПО;
 - Требования к аппаратному обеспечению;
 - Руководство пользователя
 - Контактные данные разработчиков (специалистов) для обсуждения технических параметров.
 - Требования к пользовательскому оборудованию (минимальную и рекомендуемую конфигурацию).

4. Инструктаж персонала Заказчика ПО

- 4.1 В течение 30(тридцати) рабочих дней со дня подписания Договора провести онлайн-инструктаж персоналу Заказчика по использованию ПО.

- 4.2 Программу инструктажа и график проведения инструктажа предоставить приложением к Договору.
- 4.3 По окончании прохождения инструктажа, инструктируемые должны пройти тест на знания работы с ПО и получить документ о прохождении инструктажа.
- 4.4 На время проведения инструктажа предоставить дополнительные лицензии программного обеспечения для обеспечения всех инструктируемых доступом к ПО.

5. Дополнительные требования

- 5.1 Подрядчик должен предоставить документы, подтверждающие наличие эксклюзивных прав по внедрению ПО и оказанию сервисных услуг по техническому сопровождению ПО, проведению консультаций в отношении работы с ПО.
- 5.2 Поставщик в рамках гарантийного периода обязан осуществлять поддержку ПО, включающую ответы по установке, настройке, использованию и сопровождению ПО по телефону и электронной почте, а также направлять компетентного специалиста в головной офис Заказчика (период и количество согласно Договора), закрывать тех.поддержку на основе актов выполненных работ на ежегодной основе.

Разработал (а)

подпись



Ф.И.О